



ÜBERBLICK ZUR STEFAN BARTEL ACADEMY

Inhalt:

- Die Stefan Bartel Academy stellt sich vor Seite 2
- Vorteile und Nutzen für die entsendenden Unternehmer Seite 3
- Vorteile und Nutzen für die Teilnehmer Seite 3
- Die Struktur der Stefan Bartel Academy Seite 4
- 5 Intensiv-Seminare
 - Führen in Zeiten der Veränderung Seite 5
 - Mit Arbeitssicherheit und Anwesenheit zu Spitzenleistungen im Unternehmen Seite 6
 - Überzeugen im Gespräch und Einwandbehandlung Seite 7
 - Mit Rhetorik zum Erfolg Seite 8
 - Erfolgreiche Teamsteuerung Seite 9
- Praxisbegleitung Seite 10
- Organisation, Termine und Preise Seite 11
- Weitere Elemente der Stefan Bartel Academy Seite 12
- Option für einige wenige Auserwählte und Interessierte Seite 12
- Medien und Referenzen Seite 13

Die Stefan Bartel Academy stellt sich vor

In der **Stefan Bartel Academy** werden Führungskräfte, Fachkräfte für Arbeitssicherheit und andere Experten ausgebildet. Diese sind dann befähigt die Potenziale der Belegschaft so zu aktivieren, dass Veränderungen und ein anstehender Kulturwandel bestmöglich gestaltet werden können. Die Absolventen sind dann in der Lage Führung wirksam werden zu lassen.

Die Teilnehmer erhalten eine völlig neue Technik, um die Mitarbeiter im Unternehmen zu loyalen und leidenschaftlichen Kräften zu entwickeln. **Unternehmenslenker** wiederum gewinnen durch ihre Teilnahme die nötige Übersicht, wie sie in ihrem Unternehmen eine **Kultur des Erfolges** von innen heraus etablieren können. Also ein Wachstum, das von den Mitarbeitern aus innerem Antrieb entsteht.

Auf dem **Weg der Academy** erhalten die Teilnehmer das erforderliche Knowhow, sowohl konkrete Gesprächs- und Kommunikationstechniken als auch Systemwissen, um Veränderungsprozesse gezielt steuern zu können. Weiter erhalten die Teilnehmer das komplette Wissen, um Führung im Sinne der Unternehmensziele wirksam werden zu lassen.

Dies wird in **5 Bausteinen** über 9 Monate verteilt vermittelt und durch geeignete Praxisbegleitung so unterstützt, dass Nachhaltigkeit im Handeln entsteht.

Die **Trainings** finden immer Freitag/Samstag statt, so dass die investierte Zeit optimal in den Arbeitsablauf integriert werden kann.

Die **Praxisbegleitung** setzt sich einerseits aus Telefon- und E-Mail-Coaching durch den Trainer zusammen und wird andererseits durch gezielte **Lernteamarbeit** weiter befeuert. Die Teilnehmer erfahren so die Bedeutung und den Nutzen des Anwendungscoachings. Ein **persönlicher Mentor** begleitet und unterstützt die Teilnehmer während ihrem **Academylernen**.

Die Absolventen werden automatisch Mitglied im **Stefan Bartel Club**. Dessen Mitglieder werden einmal im Jahr eingeladen an einem Event mit Bildungs-, Erfahrungsaustausch- und Freizeitcharakter teilzunehmen. Besonders befähigte und interessierte Clubmitglieder erhalten dann die Chance ihre Potenziale als **Trainer an der Academy** weiter zu entwickeln.

Vorteile und Nutzen für die entsendenden Unternehmer

- ✓ Kulturwandel gelingt durch Einbeziehen der Belegschaft
- ✓ Schaffung von mehr Identifikation und Motivation in der Belegschaft
- ✓ Krankmachende und demotivierende Faktoren erkennen und abstellen
- ✓ Senkung von Störungen im betrieblichen Ablauf
- ✓ Erhöhung von Produktivität
- ✓ Prozessoptimierung durch Einbeziehung der Mitarbeiter
- ✓ Positives Image am Absatz- und Personalmarkt
- ✓ Achtsame Menschen mit Präsenz im Alltag achten auch mehr auf Qualität, Anlagen sowie Ordnung und Sauberkeit
- ✓ Potenziale der Mitarbeiter werden erkannt und besser genutzt
- ✓ Senkung von Arbeitsunfällen und Ausfalltagen, Senkung von BG-Beiträgen
- ✓ Senkung von Fehlzeiten
- ✓ Langfristige Bindung von Topp-Leistungsträgern
- ✓ Umsetzung der unternehmerischen Verantwortung

Vorteile und Nutzen für die Teilnehmer

- ✓ Wissen um die Dynamik von Veränderungsprozessen
- ✓ Steuern und Gestalten von Veränderungsprozessen
- ✓ Bewusstsein zu persönlichen Stärken und Schwächen verbunden mit individuellem Wertebewusstsein
- ✓ Souveränität und Sicherheit in Kommunikation und Auftreten
- ✓ Persönliches Wachstum durch ständiges Verlassen der Komfortzone durch viele Übungen vor der Gruppe und in Rollenspielen mit Videofeedback
- ✓ Methoden- und Prozess-Knowhow zur Einbindung der Arbeitssicherheit in die Unternehmenskultur und zur Senkung von Fehlzeiten
- ✓ Absolutes Top Knowhow in Sachen Gesprächsführung und Umgang mit Einwänden von Mitarbeitern
- ✓ Absolutes Top Knowhow in Sachen Rhetorik und Auftreten vor Gruppen mit individueller Anleitung zur weiteren Verbesserung der eigenen Wirkung
- ✓ Absolutes Top Knowhow zur Steuerung von Teams, Teamsitzungen, Unterweisungen und Gefährdungsanalysen

Die Struktur der Stefan Bartel Academy



Kulturwandel: Führen in Zeiten der Veränderung

Im ersten Intensivseminar werden die Teilnehmer mit der **Dynamik von Veränderungen** vertraut gemacht und erfahren, wie sie ihre Rolle als Manager von Veränderungen intensiv zur Wirkung bringen können. Sie werden vertraut gemacht mit den 10 entscheidenden Fragen, die zu einem erfolgreichen Veränderungsmanager führen und erhalten die Möglichkeit sich zu positionieren und eigene Stärken zu erkennen, diese weiter zu entwickeln und Schwächen zu managen.

In einem individuellen **Werteermittlungsprozess** erfahren die Teilnehmer was ihre vorrangigen Werte sind und erarbeiten wie sie diese in Zukunft noch besser zur Geltung bringen können.

Mittels einer einfachen Methode zur **Typisierung von Mitarbeitern** erfahren die Teilnehmer wie sie ihr persönliches Verhalten im Umgang mit den Mitarbeitern im Unternehmen noch besser steuern können und so noch wirksamer werden können, wenn es darum geht Veränderungen voran zu bringen und Andere zur optimalen Leistungserbringung zu führen.

Die Teilnehmer verstehen ...

- Was es bedeutet sich selbst zu führen
- Die Bedeutung von Einstellung und Begeisterung
- Motivation bei sich und anderen freizusetzen

Die Teilnehmer lernen ...

- Ihre Werte zu nutzen und die Komfortzone zu verlassen
- Sich auf das Wesentliche zu konzentrieren
- Mechanismen der erfolgreichen Selbststeuerung

Die Teilnehmer können ...

- Persönliches Wachstum bei sich und anderen unterstützen
- Reflektieren und den Status Quo hinterfragen
- Veränderungsprozesse begleiten und gestalten

Mit Arbeitssicherheit und Anwesenheit zu Spitzenleistungen im Unternehmen

Im nun folgenden Intensivseminar werden die Teilnehmer mit den Dimensionen der **Bradleykurve** vertraut gemacht und verstehen die erforderlichen Schritte der inneren Entwicklung der Kultur des Unternehmens.

Sie entwickeln ein völlig **neues Verständnis** für Arbeitssicherheit und gewinnen Freude und Leidenschaft für die Umsetzung des Themas. Sie erhalten einfach und direkt umsetzbare Methoden zur **Entwicklung von Kultur und Arbeitssicherheit**. Ihnen werden die Mittel an die Hand auch die letzten Zweifler im eigenen Unternehmen zu überzeugen und Arbeitssicherheit als gewinnbringendes Unternehmensziel zu verankern.

Es wird auch klar, wie sich die **Verantwortung des Unternehmers** mit derjenigen der oberen Führung sowie der Führung vor Ort und der Mitarbeiter in einem Erfolgsunternehmen ineinanderfügt.

Die Teilnehmer erhalten das erforderliche Knowhow einen Prozess der **Anwesenheitsverbesserung** im Unternehmen einzuführen und ein System der Gespräche nach Rückkehr aus der Krankheit der Mitarbeiter zu etablieren

Die Teilnehmer verstehen ...

- Den Zusammenhang zwischen Unternehmenskultur und Arbeitssicherheit
- Die Bedeutung der Verantwortung im Unternehmen
- Die Hauptursachen für Abwesenheiten

Die Teilnehmer lernen ...

- Bewusstsein bei Menschen zu entfalten
- Wege Menschen zu beeinflussen und Motivation freizusetzen
- Methoden um Kultur, Arbeitssicherheit und Anwesenheit zu verzahnen

Die Teilnehmer können ...

- Arbeitssicherheit in die Kultur integrieren und den Weg im Unternehmen aufzeigen
- Erfolgsmethoden im Unternehmen vorstellen
- Einen Anwesenheitsverbesserungsprozess etablieren

Überzeugen im Gespräch und Einwandbehandlung

Im anstehenden Intensivseminar werden die Teilnehmer mit den Geheimnissen des Überzeugens vertraut gemacht und in die sechs machtvollen Prinzipien der Einflussnahme auf Menschen eingeführt. Im Seminar geht es nur um Praxis. Die Teilnehmer erhalten einen **größeren rhetorischen Orbit** in der Gesprächsführung.

Es werden Gesprächstechniken geübt, die diese Gedanken 1:1 in die Gesprächspraxis bringen. Die Teilnehmer erhalten einen **Leitfaden für ein Kritikgespräch** mittels dessen Sie ihre Gesprächspartner dazu bringen die Dinge zu tun, die sie getan haben möchten und so auch sich nachhaltig an Regeln im Unternehmen zu halten.

Immer wieder bringen Mitarbeiter typische Einwände. Die vier häufigsten werden mit sieben erfolgreichen **Techniken zur Einwandbehandlung** vernetzt. So hat jeder Teilnehmer die Möglichkeit sich diejenigen herauszusuchen, die in seinen Sprachschatz am besten passen und mit denen er sich wohl fühlt. Denn nur dann, wenn die Dinge zu meiner Art und Weise zu kommunizieren passen und damit zu meiner Persönlichkeit, nur dann sind wir auch glaubwürdig und fähig zu überzeugen.

Gerade wenn es darum geht das **Verhalten** von Menschen zu beeinflussen oder zu verändern gibt es typische, immer wiederkehrende Ausreden, wie z.B. ... *bin schon lange da und noch nie etwas passiert* oder ... *schon immer so gemacht* oder ... *andere machen das auch*. Da alle diese Aussagen stimmen ist jetzt besondere Kompetenz im Gespräch gefordert, um die **Motivation des Mitarbeiters** hoch zu halten **und** eine **Verhaltensänderung** zu erreichen.

Die Teilnehmer erhalten das gesamte Knowhow, um Gespräche erfolgreich zu führen und lernen ihre Interessen durchzusetzen.

Die Teilnehmer verstehen ...

- Die Psychologie der Einflussnahme
- Die Gesetze der Kommunikation
- Prinzipien der Einwandbehandlung

Die Teilnehmer lernen ...

- Im Gespräch zu überzeugen
- Methoden der Einwandbehandlung anzuwenden
- Gespräche zu steuern und Ergebnisse zu produzieren

Die Teilnehmer können ...

- Menschen im Gespräch überzeugen
- Typische Mitarbeiter Einwände parieren
- Ihren Standpunkt so vertreten, dass Andere folgen

Mit Rhetorik zum Erfolg

Im jetzigen Intensivseminar geht es um die **Persönlichkeit** der Teilnehmer. Es geht darum Stärken sichtbar zu machen, um diese beim Auftreten noch besser zur Geltung zu bringen.

Jeder Teilnehmer erhält **intensives Feedback zur Wirkung** seines Auftretens und auch Hinweise wie er dies noch weiter entfalten kann.

Nach dem Seminar haben die **Teilnehmer** ihre innere Sicherheit im Sprechen und beim Auftreten vor Gruppen insbesondere bei Präsentationen, Vorträgen und Unterweisungen soweit erhöht, dass sie an der Situation Freude empfinden werden.

Diese **Leidenschaft überträgt sich auf das Publikum** und führt zur Überzeugung von Menschen. Je mehr Leidenschaft im Auftreten liegt umso weniger wichtig wird die Rhetorik. Es gilt der Leitsatz **Leidenschaft schlägt Rhetorik**.

Die Teilnehmer verstehen ...

- Die Wirkung des Menschen allgemein und ihre persönliche Wirkung
- Die Bedeutung der Körpersprache bei der Einflussnahme
- Wie erfolgreiches Auftreten vor Gruppen funktioniert

Die Teilnehmer lernen ...

- Die Regeln erfolgreicher Rhetorik
- Vorträge, Präsentationen und Unterweisungen aufzubauen
- Ihre Körpersprache gezielt einzusetzen

Die Teilnehmer können ...

- Ihr Publikum begeistern und mitnehmen
- Ihren Standpunkt vor Gruppen vermitteln
- Sicherheit und Souveränität ausstrahlen

Erfolgreiche Teamsteuerung

Im letzten Intensivseminar werden die **Teilnehmer** in die **Trickkiste der Methoden** im Umgang mit Gruppen eingeführt. Als Leiter einer Gruppensitzung ist der Moderator darauf angewiesen mit geeigneten Methoden die Gruppe schnell an das Ziel zu führen und mit ggf. auftretenden Konflikten prozessorientiert umzugehen.

Nach dem Motto, wie wir in den Wald hineinrufen so hallt es wieder werden die Teilnehmer mit einer **inneren Haltung** und mit Wegen des Auftretens vertraut gemacht, die bereits im Vorfeld so wenig wie möglich Energie für Konflikte zulassen.

Alle Methoden werden in Praxisübungen so verfestigt, dass die Teilnehmer dann in der Lage sind mit Gruppen in Ihren Unternehmen erfolgreich umzugehen und in Teamsitzung **konkrete Ergebnisse** zu erarbeiten.

Die Teilnehmer verstehen ...

- Gruppenprozesse
- Die Rolle des Moderators
- Die Prinzipien der Teamsitzung

Die Teilnehmer lernen ...

- Moderationstechniken kennen
- Frage- und Antworttechniken einzusetzen
- Gruppen durch Konflikte zu führen

Die Teilnehmer können ...

- Teamsitzungen leiten und Ergebnisse mit Gruppen erarbeiten
- Mit Widerständen und Konflikten in Gruppen umgehen
- Unterweisungen erfolgreich durchführen und Gefährdungsanalysen mit Gruppen erarbeiten

Praxisbegleitung

Jeweils zum Ende der Intensivseminare erhalten die Teilnehmer persönliche Aufgaben, die sie bei der **Praxisanwendung** der aktuell vermittelten Themen unterstützen, diese ermöglichen und einfordern.

Jeder Teilnehmer erhält einen Zugang zum **Academy-Kundenlogin**. Dort werden nach jedem Seminar weiterführende Informationen zum Download für die Teilnehmer hinterlegt. Diese fassen einerseits die Seminare zusammen und vertiefen andererseits die Seminarthemen je nach den spezifischen Anforderungen und Fragen der Teilnehmer.

Je nach Anforderung und Bedarf durch die Teilnehmer erfolgt zwischen den Seminaren ein **Telefoncoaching** und **E-Mail-Unterstützung** durch den Trainer.

Die Teilnehmer werden in sogenannte **Lernteams** organisiert. Diese Lernteams bleiben während der Dauer der Academy-Teilnahme bestehen und können darüber hinaus sehr gerne weitergeführt werden.

Diese Lernteams sind ein ideales Forum, um die Praxisanwendung der Seminarthemen zu fördern und bieten für die Mitglieder die Basis für ein **internes Coaching** in bestimmten schwierigen Führungssituationen. So können die Teilnehmer sich sehr gezielt auf herausfordernde Präsentationen, kritische Gespräche und angemessenes Verhalten in Konfliktsituationen vorbereiten.

Jeder Teilnehmer sucht sich einen **persönlichen Mentor**. Dies ist eine Person, die das was der Teilnehmer lernen möchte, schon besser kann. Also jemand, der drei Kriterien erfüllen sollte: eine Autorität, der der Teilnehmer folgen möchte und sich von ihr angezogen fühlt, von dem er gerne Hinweise und Ratschläge annimmt und von dem er gerne Feedback zu seinem eigenen Entwicklungsstand annimmt.

Organisation, Termine und Preise

Die 5 Bausteine finden im **2-Monats-Rhythmus über 9 Monate** verteilt statt. Durch die wiederholten Lernanstöße kann das Gelernte sich verfestigen. Die Bausteine bauen aufeinander auf, so dass im jeweils folgenden Baustein die Gedanken des vorigen Bausteins als Basis von Nöten sind und das Folgewissen dann an bekanntem Wissen andockt werden kann. Zwischen den Bausteinen besteht so ausreichend Zeit zur Umsetzung des Gelernten, für Lernteamtreffen und für Gespräche mit dem persönlichen Mentor.

Die Seminare finden immer **Freitag/Samstag** statt, so dass die investierte Zeit optimal in den Arbeitsablauf integriert werden kann und die Ausfallzeiten möglichst kurzgehalten werden. Die Seminarzeiten sind: Freitag 10.00 bis 18.30 Uhr und Samstag 8.30 bis 15.30 Uhr. Diese werden in jeder Gruppe nach den besonderen Bedürfnissen der Gruppe abgestimmt und ggf. auch geändert. Das Gesamtvolumen bleibt immer dasselbe.

Termine der nächsten Seminarreihe:

16.-17.10.2020	Seminar 1 - Führen in Zeiten der Veränderung
04.-05.12.2020	Seminar 2 - Einbindung der Arbeitssicherheit in die Unternehmenskultur und Steigerung der Anwesenheit
26.-27.02.2021	Seminar 3 - Überzeugen im Gespräch und Einwandbehandlung
23.-24.04.2021	Seminar 4 - Mit Rhetorik zum Erfolg
18.-19.06.2021	Seminar 5 - Erfolgreiche Teamsteuerung

Der Preis bei Buchung eines Seminarbausteins (2 Tage) beträgt Euro 1.497.- zzgl. MwSt.

Der Preis bei Buchung der **Seminarreihe** (5 x 2 Tage) beträgt nicht Euro 7.485.- sondern **nur 5.497.- zzgl. MwSt.** (Ihr Vorteil bei Buchung der kompletten Reihe Euro 1.988.-). Für die Anmeldung von mehreren Teilnehmern in einer Gruppe bitte Anfragen.

Das derzeit genutzte Hotel ist das **Hotel Alpenhof in Augsburg**. Unter www.alpenhof-hotel.de sind die Details. An Kosten für das Hotel entstehen eine Tagungspauschale von derzeit 49 Euro pro Tag zzgl. MwSt. und falls gewünscht eine Übernachtungsrate von 99 Euro inkl. Frühstück und MwSt.

Weitere Elemente der Stefan Bartel Academy

Abschluss:

Die Absolventen erhalten ein Zertifikat mit einer Medaille. Dies versteht sich als äußeres Zeichen der Fähigkeiten nun als **Führungskraft und als Safety Culture Manager** erfolgreich Veränderungsprozesse begleiten zu können.

Stefan Bartel Club:

Alle Absolventen werden in den **Stefan Bartel Club** aufgenommen. Dies ist ein Club von Menschen, die mehr erreichen wollen, die sich nicht mit dem Status quo zufriedengeben. Mindestens einmal im Jahr werden die **Clubmitglieder zu einem Event** eingeladen mit Weiterbildungs-, Erfahrungsaustausch- und Freizeitcharakter. Denn dort, wo Lernen Spaß macht ist Weiterbildung am effektivsten.

Option für einige wenige Auserwählte und Interessierte:

Trainer an der Academy

Aus dem Stefan Bartel Club werden geeignete Mitglieder angesprochen mit der Frage, ob sie nicht Lust haben, z.B. nebenberuflich an der **Stefan Bartel Academy als Trainer** ihre Potenziale weiter entwickeln wollen.

Die geeigneten Kandidaten werden durch Stefan Bartel auf ihren Einsatz als Trainer vorbereitet. Sie erwerben das nötige Know How, voll umfänglich **das ganze Wissen von Stefan Bartel** und haben die Möglichkeit als Trainer für die Stefan Bartel Academy an unterschiedlichen Standorten zu arbeiten.

Aktuelle Medien und Referenzen

AKTUELLE MEDIEN

Buch „Kulturwandel – Wie Führungskräfte mit Arbeitssicherheit Unternehmen zu Spitzenleistungen führen“

Das Buch beschäftigt sich damit, wie Arbeitssicherheit und Unternehmenskultur miteinander in Einklang gebracht werden können, warum dieser Schritt für das Überleben vieler Unternehmen notwendig wird und welche Aufgaben und Anforderungen dabei auf moderne Führungskräfte zukommen.



Buch „1x1 der Kommunikation für Führungskräfte“

Sie erhalten das nötige Rüstzeug zur Kommunikation mit Mitarbeitern, um Führung nachhaltig wirksam werden zu lassen. Sie steigern Ihre Souveränität durch praxiserprobte Handlungsanleitungen in allen Kritik-, Beurteilungs- und Teamsituationen. Neben Rhetorik, Gesprächstechnik und Körpersprache werden Sie mit der Psychologie der Einflussnahme vertraut gemacht und lernen Menschen so optimal mitzunehmen.



DVD „Rhetorik – Die Lehre von der Wirkung des Menschen“

Sie lernen die 10 entscheidenden Regeln von Rhetorik und Körpersprache. So werden Sie befähigt Ihren Standpunkt besser zu vertreten, Ihrem Einfluss auf andere zu vergrößern und Menschen noch mehr mitzunehmen. Sie erhalten zu Auftreten, Gestik, Blickkontakt, Pausen, Sprachmustern und vielen weiteren Themen mehr Einsichten, die Ihnen den entscheidenden Vorsprung vor Anderen verleihen.



REFERENZEN

„Für die souveräne und absolut professionelle Moderation danke ich dir sehr herzlich.“

Dr.-Ing. Hubert Schmidt - Geschäftsführer
Hubert Stüken GmbH & Co. KG

„Herr Bartel begleitet uns bei unserem Kulturwandelprozess in der Arbeitssicherheit. Ich schätze seinen Beitrag und ihn persönlich sehr. Nicht nur wegen der fachlichen Inhalte sondern noch mehr wegen seiner Art und Weise als Trainer: Er gibt 100% (Engagement, Energie, Überzeugung, Glaubwürdigkeit) und fesselt dadurch all seine Seminarteilnehmer.“

Bernhard Schmidner – Leitung Arbeitssicherheit
Pfleiderer Deutschland GmbH

“Ich empfehle Herrn Bartel sehr gerne weiter, da er alle Themen motivierend und unterhaltsam vermittelt, Teilnehmer mitreißt und seine Aussagen mit abwechslungsreichen Beispielen hinterlegt. Herr Bartel bietet einen Mehrwert über das Seminar hinaus.“

Michael Bahlinger - Leiter Engineering und Technik
Ravensburger Spielverlag GmbH

“Intensiv, fordernd, bindend- das beste und nachhaltigste Schulungsprogramm, das wir bisher umgesetzt haben.“

Udo Raumann – Werksleiter Werk Müschede
WEPA Papierfabrik P. Kregel GmbH & Co KG